



Etudes et Chantiers Ile-de-France Recrute:
1 chargé-e de prospection (F/H)
35h hebdo - CDD de 7 mois
Poste à pourvoir début février 2018

Depuis 2007, l'Association **Etudes et Chantiers Ile-de-France** a développé des projets innovants d'économie circulaire et de promotion de l'usage du vélo : les ateliers SoliCycle.

Outre le recyclage de vélo-épaves et leurs reventes, et l'apprentissage du vélo et de la mécanique à nos adhérent-e-s, l'association intervient de manière régulière pour **réaliser des animations mobiles** à destination de collectivités, bailleurs sociaux et entreprises. Ces animations consistent à sensibiliser les citoyens aux enjeux de la mobilité à vélo, à rendre autonome les usagers dans la réparation de leurs vélos, et à créer du lien social à travers des moments ludiques et conviviaux.

Etudes et Chantiers recrute un-e chargé-e de prospection afin de développer la vente de ces animations solidaires auprès de nos partenaires et de nouveaux clients potentiels.

VOS MISSIONS

Sous la responsabilité du coordinateur technique vélo et du Directeur Paris Petite Couronne, et en partenariat avec les encadrants techniques des chantiers d'insertion, vous aurez pour missions :

A. Démarchage commercial

Doté des outils de communication, et en lien avec la cheffe de projets SoliCycle, vous aurez pour missions :

- L'identification de nouveaux clients potentiels
- La prospection de ces nouveaux clients
- Le renouvellement des partenariats existants
- L'identification de nouveaux services et la réalisation d'une étude de marchés
- Créer des outils de suivi efficaces

B. L'organisation opérationnelle des animations SoliCycle

- En fonction de la proposition réalisée, accompagner les encadrants techniques
- S'assurer de la logistique permettant la bonne réalisation de nos engagements
- Suivre les plannings d'intervention des chantiers
- Créer un système d'évaluation des animations

C. La co-construction de l'offre dans le cadre des Plans de Déplacements Inter-Entreprises

- Co-construction de l'offre de services de SoliCycle
- Prospection nécessaire au développement de nos activités.

PROFIL

A. Compétences

- Compétences en démarchage commercial et vente
- Diplôme BTS Technico-commercial ou équivalent
- Savoir construire un discours pertinent et efficace
- Connaissance de la RSE
- Maîtrise de l'outil informatique (word, excel, mail, internet...)

B. Qualités

- Communication, écoute, capacité à convaincre
- Aisance relationnelle
- Rigueur
- Autonomie
- Adaptation et flexibilité
- Disponibilité

EXPERIENCE

Expérience dans un poste similaire de 2 ans.

La connaissance du monde associatif et des valeurs de l'Economie Sociale et Solidaire serait un plus.

LIEU DE TRAVAIL

PHARES – 6 rue Arnold Géraux, 93450 L'Île-Saint-Denis

Déplacements à prévoir sur toute l'Île-de-France + Evry au siège de l'association.

Travail du lundi au vendredi de 10h-13h, 14h-18h

Prévoir de la disponibilité pour se rendre ponctuellement sur les animations le samedi

DATE DE DEMARRAGE

Poste à pourvoir pour février 2018

TYPE DE CONTRAT

CDD de 7 mois

SALAIRE INDICATIF

Convention collective chantiers d'insertion – 2000€ brut à négocier selon profil et expérience

Merci d'adresser *par e-mail* lettre de motivation et CV à :

Eric JOLY, coordinateur technique régional SoliCycle : recrutementiledefrance@etudesetchantiers.org

